

以数实融合赋能传统商业转型升级

遥望科技打造全国首家线上线下全天营业的商业综合体



遥望X27 PARK是遥望科技打造的国内首家全天不间断营业的“线上+线下”新消费商业综合体,也是首个“数实融合”新消费新场景。综合体以跨界明星店铺集群为主要依托,集合多元功能化的开放式空间,引入国货IP店、老字号文创店等多种元素,通过线上线下流量的深度融合,提升货品、直播、品牌等多方收益,为消费者提供更具优势的价格及更好的购物体验。

2023年12月22日正式开业的遥望X27 PARK建筑面积约26万平方米,通过数字化赋能传统商场,遥望X27 PARK将线上流量导入线下产业,将实景互动带到社交网络,推进形成百个IP交织、千种元素结合、万款商品呈现的“线上商业+线下文旅”新模式,新增2000-3000名主播,可同时进行350+场直播,全场货品库存量超过10w+,正式营运后首年预估可实现销售规模300亿至350亿元。

本版组稿 沈宏



商场中央的巨大电子显示屏实时数据显示

这是充满电商思维的

全天营业的商业综合体

在商场中央的电子显示屏上,累计销售额、累计销量、今日观看人数等数据不断跳动着;许多店铺中都有正忙得热火朝天的直播团队:直播策划、商品策划、店铺运营和主播、助播等十来号人各司其职,现场不断响起“3、2、1,上链接!”“100单已经卖完了!”等元气十足的声音。

“我们有20%-30%左右的空间不卖东西,就是做一些艺术类展陈,是专门供大家来打卡拍照、欣赏艺术。我们是想把线上积累流量转化为线下客流,用丰富的线下场景反哺线上销售,为消费者提供更好看、更好玩、更好逛的‘目的地’型商业综合体,通过线上线下流量的深度融合,实

现品牌增效、拉动消费、提升产值、促进就业、带旺文旅的多方共赢。”遥望科技董事长兼CEO谢如栋介绍。

在这里,你可以见证艺术、科技、潮流美学的碰撞,还能享受比一般综合体线下店更实惠的价格,感受多元文娱体验。喜欢的物品可以直接试用,中意的服饰可以直接试穿,随后线上下单,直接自提或者邮寄到家。无论白天还是黑夜,你都能在这里遇上缤纷多彩的玩法,特别是在“夜经济”打造上,该商场已结合年轻消费群体的喜好,招引了餐饮、酒吧等业态。

这是拥有智慧“大脑”的综合体

“数实融合”是新消费撬动传统商业转型升级潮流的大势所趋,人工智能、大

数据分析成为了连通线上数字与实体经济的桥梁。据悉,遥望科技独立研发的“遥望云”数字化平台会运用至整个商业综合体的管理,通过数字化手段实时模拟分析经济大图和消费走向,细化分解关键指标,抓取核心参数,实现用户、主播、品牌、商铺和货盘等多个主体要素的动态智能匹配,并定向化制定出最优营销方案,为企业用户或个体主播团队提供爆品挖掘、全供应链管理、合规性检查等核心业务,赋能产业升级。

“什么样的品是好的?眼前的产品历史转化数据如何?这些均可以在‘遥望云’中看见,那么应该卖什么、如何卖,如何控制自己的产能,都有了清晰的方向,这样不仅可以提高目标用户的精准度、提升顾客购物的体验感,也可以大大提高效率、

降低我们的运营成本。”谢如栋告诉记者。

遥望X27 PARK是政企合作发力、双向奔赴的成果,拥有诸多此前没有过的“全新”尝试——“线上直播+线下体验”双向驱动消费“新”模式;“商业消费+文旅体验的融合消费”新场景;流量汇聚、科技驱动、数据赋能的消费“新”平台;国潮国货、明星IP、网红打卡点汇集的潮流“新”中心……未来,它还将成为提振消费、升级消费、创造消费的“新”标杆,新经济拉动传统商业转型升级的商业“新”范例。

谢如栋表示,“科技简化工作,产品美化生活”是遥望科技的愿景,遥望X27 PARK能实现品牌增效、拉动消费、提升产值、促进就业、带旺文旅,将满足消费者、品牌方、全行业的多方需求,成为新经济拉动传统商业转型升级的商业典型范例。



遥望科技董事长兼CEO谢如栋致开幕词



遥望X27主题园内一名主播正在带货

共建美好家园 共享合作成果

感谢余杭人民

浙江振丰建设有限公司



未来科技城第三初级中学项目

好房子 用心造

振丰建设

以工匠精神 实现智造未来