

用一身技艺铸就纯青炉火

奋斗有我 建设新中心

三百六十行,行行出状元。在余杭,许多身怀绝技的一线劳动者扎根各行各业,在岗位上书写不平凡的故事,用精湛的技艺诠释何为极致、何为成功。



从学徒成长为讲师

赵展展:捏脚的“全国能手”

(记者 吴山楚寒) 80后足浴师赵展展凭借捏脚绝活,从学徒一路成长为讲师,为行业培养出超5000余名从业人员,更是凭借这门绝活拿下“全国技术能手”,获评杭州C类人才。这位河南小伙究竟有什么过人之处?

2005年,中专毕业的赵展展未能在河南老家找到心仪的工作,他对前途感到迷茫。

“要不要考虑来浙江发展?这里机会多,工资和福利待遇也都不错。”在师兄的推荐下,赵展展只身来到金华,起初从事的是推拿理疗行业,工资微薄。“刚开始心理落差还是比较大的,那时候的专科生也属于大学生,上了这么多年学,结果却跑来给人按摩。”

2006年底,赵展展被调至杭州工作。“当时足疗、SPA市场发展迅速,我想多学一门手艺,好在杭州扎根。”于是,他一边从事推拿理疗工作,一边学习足浴技巧。“刚开始会有些不适应,后来觉得这都属于调理,只是调理的部位不同而已。”

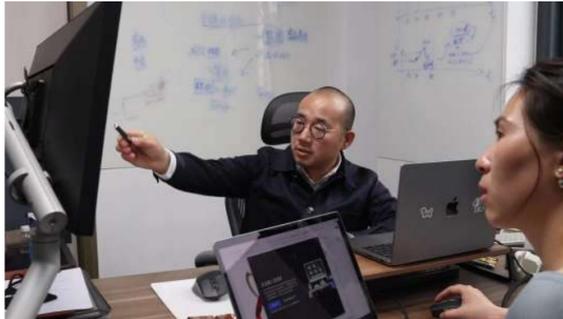
白天学、晚上练,一有空闲时间就学,练到手上起了老茧。第一个星期,赵展展每天

练到连拿筷子都成问题,但还是坚持了下来。凭借着中西医结合专业出身的优势,赵展展上手要比普通人快得多,仅两年时间,便从一名无人问津的学徒成为店里的热门技师。在这个过程中,他也明白了这份工作的价值,“做服务业,凭手艺挣钱没什么丢人的!”

2008年,赵展展得到了一家足浴公司的认可,担任起该公司的技术培训部老师和副部长。2019年,他又晋升为技术培训部部长,开始着手负责公司的整体培训。

“看各类学习资料,外出培训,学习更先进、更专业的技术,都是为了不断开拓自己的眼界。”赵展展一直没有懈怠,不断学习,磨练自己的技术,笔记本上密密麻麻全是他为了梦想付出的甘之如飴。

2020年,赵展展和妻子在良渚买下一套89平方米的房产,实现了在杭州定居的梦想。对于将来,赵展展表示,想成立一个工作室。“做我们这行,流动性很大,我也想依托工作室给更多需要这方面培训的人传授专业知识,帮行业培养更多人才。”赵展展说。



沉淀下去 技术才能产生价值

曹永杰:把用能服务做“极智”

(记者 徐超 陈名) 走进曹永杰的办公室,迎面就能看到那幅挂在墙上的书法作品,上面写着“仰望星空 脚踏实地”。曹永杰说,这是他的行动所指,“与其抬起头漫无目的地走,不如脚踏实地把手上的事情做好。”

在成为杭州极能科技有限公司首席执行官前,曹永杰曾就职于著名的信息管理软件及服务供应商Oracle公司。在美国近十年的学习和工作经历,为他在技术上的攻坚提供了有力支撑。

2018年,曹永杰回国,经过4个月的筹备,背着双肩包,拿着初创企业相关材料,出现在海创园高层次人才项目评审会现场,正式开始在余杭区的创业征程。5年后,以父亲的电气工程公司和自己的“极能科技”为脚本,曹永杰主导企业成功转型,并“合二为一”。

如今,“极能科技”已成为一家专注于数智电力运营和综合能源管理的一站式服务商,利用IoT物联网、云计算、边缘计算、机器学习和大数据处理技术,通过独创的行业算法模型分析、巡检机器人辅助巡检

与高级机电工程师多维度结合,实现机电设备数智化协同运行与全生命周期管理,为客户提供安全、高效、数智的全方位能源管理优化方案。在这一过程中,曹永杰为技术研发出力颇多。

“我喜欢和研发的同事在一起思想碰撞,虽然是创业者,但我始终以一名工程师的身份要求自己。”曹永杰告诉记者,技术本身没有价值,只有沉淀到行业中,与实际应用场景相结合,才能产生真正的价值。而这,也是他始终在做的事。

随着全球能源结构的转型和电力需求的持续增长,电气能源行业市场规模正在不断扩大。曹永杰表示,接下来,他将带领企业在生产和运维上双向发力,持续在智能化监控与管理、预测与维护、定制化解决方案、持续优化与升级、培训与支持等方向深耕,把用能服务做到“极智”,从而帮助用户实现能源的高效利用。

“把企业做得更好,更加年轻化,是我的初衷,我也希望在今后的某一天,只要提到用能,大家就想到‘极能’。”曹永杰说。

莫让“常客”成“贵宾”

◎罗正然

茗溪时评

听一名机关干部讲任驻村第一书记时的经历。初来乍到,为掌握社情民意,他常到村民家串门拉家常,在互敬香烟时发现一个奇怪现象:家境并不富裕的村民抽几十元一包的香烟,但烟灰缸里残存的是几元一包的香烟蒂。

后来和村民熟了,这名干部探问这事的缘由,村民坦言:平常哪舍得抽几十元一包的香烟,只是他这位领导到访,才拿出接待“贵宾”的标准,奢侈一回。原来,抽几元一包的香烟是村民日常,这包几十元的香烟是专门用于表达“热情”的。

驻村三年,这名机关干部忠实履行职责,帮助村民推销农产品增收致富,下田插秧解农忙之急,送老人去县医院看病就诊,他从“上级领导”变成了村民眼中的“邻家兄弟”,村民待他也不再“热情”如初,平常抽什么烟就递什么烟。对“两包烟”现象,这名驻村干部感慨道:这是“距离”产生的“热情”。

是的,这样的“热情”反而折射出党群、干群之间关系的生疏。我们不难发现,有的领导干部仆仆意识淡化了、群众观念淡薄了,他们不愿俯下身子倾听群众呼声,放下架子向群众学习,久之,和群众拉开了距离。这份“热情”,正是“亲戚”三年不上门后,群众表现出的客套。

群众是我们党的根基磐石、衣

食父母。铁的事实证明,党的根基在人民,血脉在人民,是人民的小推车推出了淮海战役的胜利奇迹,是人民的小铁锹挖出了大油田,甩掉了贫油的帽子……党和人民群众的关系,须臾不可分离,片刻不能割裂。

焦裕禄在兰考工作时的一年冬天,大风雪持续了一夜,第二天一大早,他就把县委几个主要领导叫来说:“在这大雪封门的时候,我们不能坐在办公室里烤火,应该到群众中间去。”说罢,就领着大家顶风冒雪出发了。这天,焦裕禄忍着剧烈的肝痛,一连走访了9个村子,他来到梁庄孙梁俊才的家里,老大爷卧床不起,老大娘双目失明。老大爷问:“你是谁呀?大雪天来干啥?”焦裕禄说:“我是您的儿子,毛主席叫我来看望您老人家的。”

正是我们党始终同人民站在一起、想在一起、干在一起,才凝聚起前进道路上战胜艰难险阻的磅礴伟力。广大党员干部要牢记习近平总书记所强调的“共产党的干部要坚持当‘老百姓的官’,把自己也当成老百姓,不要做官当老爷。”

“身心立在百姓中。”党员干部要拆掉干群之间的“墙”,架起沟通连心的“桥”,真正和群众打成一片,成为百姓开门见面的“邻家兄弟”,坐在小板凳上聊天唠嗑的“亲密抽烟”,切不可行动上远离群众、工作中脱离群众、生活里游离群众。

爬上30岁还找不到对象? 单身男女快来“余相约”集合

本报讯(记者 张敬 施怡) 前阵子,“天天看余杭”微信公众号推出的《30岁爬上就老了!余杭70岁阿婆彻夜难眠,一番话引起无数人共鸣……》引起了不少单身青年的围观讨论,更有网友在留言区建议说,想要来一个余杭的相亲板块。

“把企业做得更好,更加年轻化,是我的初衷,我也希望在今后的某一天,只要提到用能,大家就想到‘极能’。”曹永杰说。

表,并遵守平台各项规章制度。

报名流程 申请人需通过“看余杭”-“余相约”应用,根据要求完成实名认证,完善个人信息。

微风正好,阳光不燥,想脱单的心是不是蠢蠢欲动?“看余杭”App将定期举办交友系列活动,最近一次是5月19日“相约余杭 爱达未来”户外专场,邀您一起逃离城市的喧嚣,以天空为幕,以帐篷为营,奏响初夏浪漫邂逅的序曲,现场有趣味飞盘、营地约会、杉道秘岛和自助烧烤。

有意向的单身青年可进入“余相约”应用,上传个人正面清晰照片并完善个人基础资料,点击报名,即可完成活动报名。



民生服务统一入口

效率提升6倍 无人机“洒出”最美景观大道

本报讯(通讯员 曾圆) 凌晨时分,在文一西路中央绿化带旁,一台无人机稳稳起飞。只见它穿梭在道路两侧绿色灌木丛上,随着叶片扇动,细密的雾滴均匀喷洒下来。不到4个小时,一次全面精准的单边绿化带景观虫害防治工作完成。

春季是病虫害防治的关键时期。在“最美景观大道”文一西路上,樱花、杜鹃、月季等品种丰富的绿化景观在点缀沿线美景的同时,也对绿化养护工作提出更高要求。连日来,区综合行政执法局绿化专家与一线作业人员提前踏勘区域内病虫害多发点,综合现场植株生长情况、周边病虫害环境条件、植保无人机作业及施药标准等,定下一系列作业流程标准,引入两架植保无人机,对文一西路25万平方米的景观带进行现场作业。

“为了不影响居民日常出行,我们在凌晨2点左右安排无人机



进行药物喷洒。夜间行人和车辆较少,这样既能确保防治工作高效推进,也不会给周边居民造成影响。”区综合行政执法局相关负责人介绍,两架无人机同时运行,只需要两个晚上耗时约8小时,就能将管养范围内的景观道路全部喷洒完毕,相较于以往人工防治需8名工作人员连续工作一周左右时间,无人机飞防效率提升近6倍。

将无人机飞防与城市绿化养护相结合,充分发挥新技术安全、

降本、节能、增效的优势,这是区综合行政执法局持续探索道路景观精细化养护管理的城市治理新常态。近年来,该局始终坚持科技赋能,致力于城市治理相关技术的挖掘与应用,通过线上数智管控和线下日常巡查相结合的方式,不断加强辖区园林绿化管养工作。

值得一提的是,在建立绿地专项养护方案之外,区综合行政执法局还在文一西路安装了10台土壤含水率计,用于测量地表

深度土壤含水率、土壤温度等4个指标。有了这一“黑科技”,工作人员可实时获取植被土壤含水率、温度等数据,为绿化植被提供科学管理依据。

“接下来,我们将持续围绕‘一路一街景’‘一公园一特色’思路,不断提升绿化‘绣花功夫’,加强常态化养护管理工作,全面提高城市精细化管理服务水平,打造‘一步一景’的美丽余杭,提升市民出行幸福感、满足感。”区综合行政执法局相关负责人说。

价格亲民 供货充足 时令水果争“鲜”上市

本报讯(记者 应可依 林雪凡) 挂着露珠的山竹、果肉饱满的榴莲、金黄诱人的枇杷……5月初是水果集中上新季,杭州农副产品物流中心的果品批发市场迎来了一年中最香甜的时节,摊主们热情地招呼着过往顾客,忙碌地称重、打包,前来采购的市民纷纷满载而归。

据了解,杭州农副产品物流中心有来自全球各地的货源,品质上乘,新鲜度高。目前,市民朋友们较关注的时鲜水果价格亲民,枇杷

售价普遍在每公斤20元左右,枇杷相售价在每公斤10元左右,榴莲等进口水果也价格适中。

“相较往年,今年水果的价格算比较便宜,许多品种每公斤售价都在个位数。”摊主李锦锦告诉记者,“五一”之后生意好了不少,我们做的主要还是超市、水果店的生意,批量买回去自己吃或送给亲朋好友的顾客也不在少数。”

随着气温逐渐升高,西瓜、葡萄、桃子等应季水果将陆续上市,为市民朋友增添更多甜蜜选择。



发展健康产业 引领健康未来

余杭区聚焦高端医疗器械、数字医疗、创新药等未来健康产业各前沿领域,催生健康养老、健康旅游、智慧健康、健康金融等“健康+”服务新业态,健康产业蓬勃发展。

健康余杭建设领导小组办公室 余杭区融媒体中心

参与健康浙江建设 打造健康杭州示范标杆区

